
**INFORME EN EL QUE SE VALORA LA COMPETENCIA, EXPERIENCIA Y MÉRITOS
DEL CANDIDATO CUYA REELECCIÓN SE PROPONE**

(Don Álvaro Taboada de Zúñiga y Romero)

Los miembros de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones en su reunión del día de hoy, 21 de marzo de 2019, informan favorablemente sobre la competencia, experiencia y méritos Don Álvaro Taboada de Zúñiga y Romero, de cara a su eventual reelección como Consejero y Vicepresidente 2º de CARTERA INDUSTRIAL REA, S.A., con la condición de Consejero Externo Dominical. A continuación se recogen los datos más relevantes del citado candidato:

➤ **Don Álvaro Taboada de Zúñiga y Romero**, nacido en 1956.

Ingeniero por la Universidad Pontificia de Comillas, Madrid y M.B.A. del IESE, Universidad de Navarra, Barcelona.

Comenzó su carrera profesional como Director de Marketing de TETRA PAK, S.A. (1983-1989), continuando como Director de Marketing de CENTROS COMERCIALES CONTINENTE, S.A. (1989-1993), asumiendo también la responsabilidad de la Central de Compras de SIDAMSA.

Entre 1993 y 1994 fue Director General del Grupo “La Región”, reestructurando los distintos medios de comunicación y la productora de televisión.

En 1994 comenzó a desarrollar el proyecto de SUPERDIPLO, bajo el paraguas de varios fondos de capital riesgo, liderados por VISTA CAPITAL y CHARTERHOUSE CAPITAL PARTNERS, como Consejero Director General, que consistió en la creación de una gran compañía de supermercados, hipermercados y cash & carry mediante la compra de 38 grupos familiares, integrándolos bajo las mismas enseñas y posteriormente, saliendo a Bolsa en el año 1998 y vendiéndolo en una OPA en el año 2000 al Grupo holandés AHOLD.

Asimismo, fue Consejero de COCA-COLA Retailing Research Group Europe de Londres (1999-2003).

En 2003 pasa a ser Presidente y posteriormente, también Consejero Delegado del tercer grupo de venta de electrodomésticos en España, Menaje del Hogar, impulsando y desarrollando un gran crecimiento mediante aperturas de nuevas tiendas y fusiones con otras compañías del sector. La compañía era propiedad de IMPALA CAPITAL PARTNERS y de otros socios privados, hasta la venta a KESA, (Darty) en 2007.

Fue Consejero de BODEGAS CABALLERO, empresa presente en los mercados de bebidas espirituosas, tanto nacional como internacional. (2004-2007).

Consejero de IFA España, central de compras de alimentación, droguería y perfumería con cifras de negocios superiores a los 10.700 millones de euros. (2005-2009).

Presidente de LEVANTINA Y ASOCIADOS DE MINERALES, S.A., líder mundial de mármol crema con presencia en 80 países, con sede en Novelda (Alicante). La compañía era propiedad de CHARTERHOUSE CAPITAL PARTNERS e IMPALA CAPITAL PARTNERS (2007-2010).

Socio Industrial de IMPALA CAPITAL PARTNERS, fondo de capital riesgo con varias inversiones en España. (2007-2010).

Consejero del Grupo GILGO, grupo familiar de negocios de distribución de juguetes, pinturas y perfumería. (2011-2015).

Y actualmente,

- Miembro del Executive Network, N+1 Mercapital Private Equity. (Desde 2014).
- Presidente de OFFICIA desde 2003, compañía dedicada a la restauración y explotación del Castillo de Santiago (siglo XV) en Sanlúcar de Barrameda (Cádiz). (Desde 2003).
- Presidente de SHERRY GOLF JEREZ, empresa que construyó y que gestiona en la actualidad un campo de golf abierto en 2005, de 18 hoyos (par 72) y unos de 9 hoyos pares 3 (par 27).
- Presidente de GIP SELECCIÓN DE INVERSIONES, desde enero de 2000 hasta la actualidad. Family office con tres actividades fundamentales: gestión de activos inmobiliarios en rentabilidad, participación y gestión de otras sociedades y asesoramiento en fusiones y adquisiciones.
- Miembro del Consejo de Administración de TORRE RIOJA MADRID, S.A.
- Representante persona física de CARTERA INDUSTRIAL REA, S.A. en el Consejo de Administración de MECALUX, S.A. y Presidente de su Comité de Auditoría.
- Senior Advisor del fondo Charterhouse en España.